AX4B

FOCVS →

Google Cloud

Cidadão 360

O que é possível fazer com dados e atendimento centralizado

Preparado por:

David Roque – david.roque@ax4b.com

Head of CRM BU

Fones: (11) 3230-2760 (11) 97456-8814

A AX4B desenvolve soluções de tecnologia e negócios com foco em transformação digital, redução de custos e aumento nos resultados.

CERTIFICAÇÕES E PARCERIAS ESTRATÉGICAS

QMS Certification Services

Vantagens do Focvs CRM

FLEXIBILIDADE

- Personalização
- Criação de Relatórios e Dashboards
- Criação de Processos e Workflows
- On Promise ou On Line

+ PRODUTIVIDADE

- Mobile
- Fácil Utilização
- Portal de atendimento
- Integrado a mídias sociais
- Em conformidade com LGPD

INTEGRAÇÃO

- Outras Aplicações
- Solução Completa e Integrada de CRM
- Consolidação de informações para o atendimento
- Conectores para Integrações via pré-preparados

Objetivo: Centralização em Única Plataforma

O novo cenário de negócios para CRM

Vender | Conectar | Comunicar

Criar | Colaborar | Inspirar

Ouvir | Responder | Encantar

78.6% do tempo

Vendedores que usaram mídias sociais superaram os que não utilizaram (2016), e foram

23% mais bem sucedidos

em exceder cotas do que os seus pares que não utilizaram mídias sociais

1.5 bilhão de pessoas

possuem contas em redes sociais

72% das empresas

usaram tecnologias sociais em seus negócios em 2016

90% dessas empresas

reportaram benefícios aos negócios

44% dos consumidores

hoje queixaram-se sobre produtos/serviços em mídias sociais, e

20% desses

consumidores esperam uma resposta dentro de até uma hora

Dynamics Atendimento ao Cliente

Atendimento Multi-Canal

Atenda o seu cliente através do canal que ele escolher (voz, web, chat, email, social...)

Web Self-Service

Disponibilize o atendimento online (Utilizando base de conhecimento) para seu cliente, ao mesmo tempo que reduz o custo do atendimento;

Console de Atendimento Unificada

Aumente a produtividade do agente através de uma única console de atendimento, integrada com aplicativos legados, acabando com o ALT-TAB

Consolide seus esforços de Suporte ao Cliente

Consolide informações fragmentadas sobre seu cliente

Ofereça uma experiência incrível e consistente através dos vários canais

Reduza os custos de suporte enquanto melhoram a satisfação dos clientes

Objetivo e Benefícios da Adoção de um projeto de CRM

Projeto Cidadão 360

Case PRODEB

Objetivo e Benefícios do Projeto

Através do nosso relacionamento com a **PRODEB**, surgiu a oportunidade da implementação do projeto Cidadão 360 para o relacionamento do governo da Bahia junto ao cidadão.

Esta implantação possibilitará a adoção de uma plataforma tecnológica funcional, intuitiva e flexível, que suporte uma gestão mais aprofundada e estruturada do relacionamento do governo com seus cidadãos através de diversos setores.

A Prodeb, demonstrando sintonia com a modernidade e competência de gestão, deseja implementar uma solução de **CRM (Customer Relationship Management) e Interação com Redes Sociais**, ou seja, um **sistema integrado entre algumas áreas do governo para administrar de forma mais efetiva e estratégica a visão do relacionamento entre o governo e o cidadão**, entender as necessidades e potencializar ações de melhorias para a população.

Objetivos da Política de e-Gov atendidos

- Organização das informações sobre serviços dentro dos órgãos de Governo – **Catálogo de Serviços Públicos**
- Ampliação da **Qualidade** da Gestão Pública
- Aprimoramento da **Relação** entre governo e sociedade
- Ação Pública direcionada ao **Cidadão**
- Oferta de **Meios Eletrônicos** acessíveis a informações e serviços
- **Troca** de informações entre as esferas de Governo

**PARCERIA COM
A TECNOLOGIA
DA SUA EMPRESA**

www.ax4b.com
contato@ax4b.com
11 3230-2760 | 5505-3532

Siga-nos nas redes sociais

Rua Flórida, 1738 - 11º andar
Cidade Monções, São Paulo - SP